



Cofinanțat de
Uniunea Europeană



Programul Programul Educație și Ocupare 2021-2027

Prioritate: 4. Antreprenoriat și economie socială

Obiectiv specific: ESO4.1, Acțiunea: 4.a.2 Sprijin pentru dezvoltarea antreprenoriatului

Titlu proiect: Antreprenoriat social urban în Tara Bârsei

Cod mySMIS2021:302213

Beneficiar: Asociația Institutul Educațional pentru Politici Sociale Margareta

Oportunitate de creștere pentru startup-urile românești: Rubik Scale to USA - ianuarie 2025

Startup-urile de tehnologie din România au acum șansa de a-și extinde orizonturile prin participarea la un accelerator de afaceri unic, care oferă nu doar mentorat de înaltă calitate, ci și o investiție substanțială de 150.000 EUR pentru ideea cu cel mai mare potențial. Programul, denumit *Rubik Scale to USA*, se adresează startup-urilor europene aflate în faza pre-serie A și care sunt pregătite să își aducă soluțiile inovatoare pe piața competitivă din Statele Unite.

Condiții de eligibilitate pentru startup-uri

Acceleratorul își propune să identifice companii promițătoare care îndeplinesc anumite criterii stricte. Participanții trebuie să demonstreze tracțiune pe cel puțin o piață europeană, să aibă un venit anual recurent (ARR) de cel puțin 0,5 milioane dolari sau să fi atras investiții de peste 1 milion dolari. Mai mult, este esențial ca acestea să fie dedicate extinderii pe piața americană, oferind soluții scalabile în domenii precum inteligența artificială (AI), DeepTech, B2B sau MedTech.

Etapele programului și beneficiile acestuia

Rubik Scale to USA se va desfășura între martie și iunie, debutând cu un eveniment fizic organizat în Piatra Neamț. Aici, fondatorii startup-urilor vor avea ocazia să interacționeze cu membrii comunității Rubik Hub, construind conexiuni esențiale pentru succesul lor.

Programul continuă cu 12 săptămâni de grupuri de lucru și workshop-uri, desfășurate în format hibrid. Sub îndrumarea unor fondatori și experți care cunosc în profunzime piața americană, startup-urile își vor perfecționa strategia de expansiune, concentrându-se pe vânzări, parteneriate și marketing. În plus, pe parcursul programului, companiile participante își vor prezenta soluțiile în fața investitorilor din SUA și Europa, beneficiind de feedback valoros și oportunități de colaborare.

Momentul culminant al acceleratorului va fi participarea delegației în New York, în cadrul evenimentului New York Tech Week. Acesta reprezintă o oportunitate extraordinară pentru startup-uri de a-și face cunoscute produsele pe una dintre cele mai mari piețe de tehnologie din lume.



O investiție semnificativă pentru cel mai bun startup

La finalul programului, startup-ul cu cel mai mare potențial va primi o investiție de 150.000 EUR din partea Fortech Investments. Această sumă reprezintă o rampă de lansare pentru extinderea și consolidarea afacerii pe piața americană.

O experiență personalizată pentru fiecare participant

Obiectivul principal al *Rubik Scale to USA* este de a oferi fiecărui startup o experiență adaptată nevoilor sale specifice. Programul își propune să îmbunătățească șansele de succes ale fondatorilor în SUA prin soluții bine gândite și aplicabile, contribuind astfel la dezvoltarea unui mediu de afaceri competitiv și inovator.

Acesta este un moment de referință pentru startup-urile românești, care pot beneficia de o combinație ideală de mentorat, networking și sprijin financiar pentru a-și atinge potențialul maxim pe scena globală.

Elaborat,

Expert elaborare materiale pentru platforma on-line-S

Mădălina Carstea